

Otovo inicia operações em Portugal para democratizar acesso ao consumo de energia solar residencial

31 de Agosto, 2022

A Otovo, plataforma digital de instalações solares e baterias residenciais, inicia as suas operações no mercado português. Liderada por Manuel Pina, a Otovo oferece a possibilidade de subscrever a energia solar como um serviço, ao lançar um modelo de subscrição mensal, sem necessidade de investimento inicial.

Numa altura em que o mercado enfrenta uma crise energética global com preços crescentes, a Otovo democratiza o acesso ao consumo de energia solar residencial, acelerando a tão necessária transição energética.

Além de poderem adquirir o equipamento solar na sua totalidade, os consumidores podem optar pelo modelo de subscrição mensal, através do qual têm a possibilidade de aceder à energia solar nas suas casas, sem a necessidade de um investimento inicial, mas com a opção de adquirir o sistema em qualquer altura numa data posterior, explica a empresa, num comunicado.

Assim, os consumidores podem poupar na sua fatura energética desde o primeiro mês, com uma garantia da Otovo sobre o equipamento e a instalação durante toda a duração da subscrição. O objetivo é que “o cliente seja capaz de aumentar o seu autoconsumo tanto quanto possível ao tornar-se menos dependente da rede e da volatilidade dos preços da eletricidade”, lê-se no mesmo comunicado.

“Acreditamos que um acesso fácil e economicamente viável ao autoconsumo é a chave para ajudar as famílias a reduzir os seus custos com energia assim como a sua dependência da rede e da volatilidade do mercado. A Otovo quer ser a primeira opção para as famílias escolherem energia solar. Estamos a introduzir, pela primeira vez em Portugal, o modelo de subscrição mensal que permite às famílias terem poupanças imediatas na sua fatura energética sem investimento inicial”, declara Manuel Pina, Diretor Geral da Otovo em Portugal.

Plataforma sem complicações para Consumidores e Instaladores

Na plataforma Otovo, os clientes podem introduzir a sua morada e confirmar o telhado para ter acesso a uma primeira oferta e às poupanças estimadas. A tecnologia da empresa irá analisar o potencial do telhado sem a necessidade de uma visita a casa, e irá encontrar o melhor preço e instalador para o cliente, com base num processo de licitação automática entre os instaladores disponíveis.

Neste modelo de compra única, a Otovo oferece uma garantia de 5 anos para instalações, acima dos 3 anos exigidos por lei. Para o modelo de subscrição,

a plataforma oferece uma garantia total de equipamento e instalação durante toda a duração do contrato, bem como um apoio contínuo para assegurar a máxima satisfação das famílias, refere o mesmo comunicado.

“Através da nossa tecnologia, em poucos passos, os clientes podem estimar o sistema que melhor se adapta às suas próprias necessidades e rapidamente inscrever-se para uma assinatura ou aquisição. Para os instaladores queremos ser a forma mais eficiente de gerar mais vendas sem custos de aquisição ou deslocação. Com a Otovo, os instaladores podem concentrar-se naquilo que fazem melhor: a instalação”, sustenta Manuel Pina.